

Wij zoeken een Sales- en accountmanager Nederland

Wij zoeken een commercieel gedreven en inhoudelijk sterke sales- en accountmanager voor de Nederlandse markt. Iemand die het speelveld binnen de afdelingen pijngeneeskunde, anesthesiologie en orthopedie kent, beschikt over een relevant netwerk en zich comfortabel beweegt in het ziekenhuis- en klinieklandschap.

Springlife Medical is een internationaal opererend (Nederlands) medtechbedrijf dat zich toelegt op de ontwikkeling, productie en wereldwijde distributie van Pulsed Radiofrequency (PRF) technologie voor de behandeling van patienten met (chronische) pijn. Onze klanten zijn ondermeer anesthesiologen, orthopeden en interventionele artsen. Onze missie is om wereldwijd PRF in de standaard 'gereedchapskist' te krijgen van iedere pijngeneeskundige.

Momenteel ligt onze grootste groei in het buitenland. In Nederland, de bakermat van (P)RF, hebben we de markt nog niet actief benaderd. Daarin willen we nu verandering brengen.

Onze ideale kandidaat heeft het volgende profiel:

- Is **32 – 45 jaar**
- Beschikt over een **actief netwerk** binnen pijncentra, anesthesiologie en / of orthopedie
- Heeft ervaring met **medische technologie of medische hulpmiddelen**
- Is **communicatief sterk** en beweegt zich gemakkelijk binnen alle afdelingen (van verpleegkundige tot medisch specialist tot de afdeling inkoop)
- Heeft een uitstekende beheersing van de **Nederlandse taal** (woord en geschrift)
- Is in het bezit van een **rijbewijs B**
- Woont bij voorkeur in Midden-Nederland

Competenties

- **Relatiebouwer** met lange-termijn focus
- Inhoudelijke **gesprekspartner** voor specialisten
- **Zelfstandig werkend** met ondernemersmentaliteit
- **Resultaatgericht** zonder de relatie uit het oog te verliezen
- Accuraat in **planning**, rapportage en opvolging

Ervaring & achtergrond

- **5+ jaar saleservaring** in MedTech
- Ervaring met introductie van **innovatieve technologieën** is een pré
- Begrip van **klinische workflow** binnen pijnpoli en/of orthopedische praktijk
- Ervaring met aanbestedingen of **ziekenhuisinkoop** is een pré

Personlijkheid

- **Natuurlijk overwicht** zonder dominant te zijn
- **Enthousiast** en energiek
- **Betrouwbaar** en **professioneel**
- Leergierig en inhoudelijk **geïnteresseerd** in medische innovaties

Vergoeding

- Salarisbandbreedte: € 4500 – € 5500 (obv 40 uur)
- Bonusregeling
- Laptop, telefoon en evt. reiskostenvergoeding
- Leaseauto optioneel
- 32 of 36 urye werkweek bespreekbaar

Spreekt dit jou aan en wil je graag de Nederlandse markt voor en met ons veroveren?

Stuur je CV en een begeleidende brief naar Gert van Duyse: gert@springlife.com